

CRV gehört mit über 170 Mio. Euro Umsatz und über 50.000 Kunden weltweit zu den größten und innovativsten Rinderzuchtunternehmen der Welt. Die CRV Deutschland GmbH sucht zum nächstmöglichen Termin mehrere:

## **Verkaufsberater** (m/w/d)

in Vollzeit (40 Stunden)

für die Regionen: Brandenburg  
Rheinland-Pfalz

### **Zu Ihren Aufgaben gehören unter anderem:**

- Fachliche und persönliche Beratung auf landwirtschaftlichen Betrieben sowie proaktiver Verkauf unserer Genetik- und Serviceprodukte
- Aktive Neukundengewinnung
- Aufbau und Festigung der Kundenbeziehungen
- Organisation und Durchführung von regionalen Marketing- und Verkaufsaktivitäten
- Eigenverantwortliche Umsetzung der Vertriebsziele in Zusammenarbeit mit dem regionalen Vertriebsteam

### **Von Ihnen erwarten wir:**

- Freude am Verkauf, starke Kunden- und Verkaufsorientierung
- Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft und sicheres Auftreten
- Affinität zur Landwirtschaft
- Eigeninitiative, Selbstmotivation und Teamfähigkeit
- MS Office-Kenntnisse und Führerschein Klasse B

### **Wir bieten:**

Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen. Neben einer attraktiven Entlohnung leisten wir eine Zahlung in die BAV. Wir stellen Ihnen einen Dienstwagen zur Verfügung und bieten die Möglichkeit des E-Bike Leasings an. Sie arbeiten eigenverantwortlich in einem individuell gestaltbaren Tagesablauf. Weitere Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten sind vorhanden.

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann richten Sie bitte Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen – gerne per E-Mail – unter Nennung Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: CRV Deutschland GmbH z.H. von Jana Kütke, Osterdammer Str. 47, 49401 Damme oder per E-Mail an: [jana.kuethe@crv4all.de](mailto:jana.kuethe@crv4all.de)

