

CRV gehört mit über 170 Mio. Euro Umsatz und über 50.000 Kunden weltweit zu den größten und innovativsten Rinderzuchtunternehmen der Welt. Die CRV Deutschland GmbH sucht zum nächstmöglichen Termin einen:

Key Account Manager für das Gebiet Bayern (m/w/d)

in Vollzeit (40 Stunden)

Zu Ihren Aufgaben gehören unter anderem:

- Fachliche und persönliche Beratung auf landwirtschaftlichen Betrieben unserer Großkunden sowie proaktiver Verkauf unserer Genetik- und Serviceprodukte
- Aktive Neukundengewinnung
- Aufbau und Festigung der Kundenbeziehungen
- Organisation und Durchführung von regionalen Marketing- und Verkaufstätigkeiten
- Eigenverantwortliche Umsetzung der Vertriebsziele in Zusammenarbeit mit dem regionalen Vertriebsteam

Von Ihnen erwarten wir:

- Freude am Verkauf, starke Kunden- und Verkaufsorientierung
- Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft und sicheres Auftreten
- Affinität zur Landwirtschaft
- Eigeninitiative, Selbstmotivation und Teamfähigkeit
- MS Office-Kenntnisse und Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- Abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit
- Attraktive Entlohnung sowie eine Zahlung in die BAV
- Vermögenswirksame Leistungen
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Dienstwagen und E-Bike Leasing
- Umfangreiche Ausstattung (Laptop, Firmenhandy, Tablet)
- Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gesundheitsmaßnahmen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann richten Sie bitte Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen – gerne per E-Mail – unter Nennung Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: CRV Deutschland GmbH z.H. von **Jana Kütke**, Osterdammer Str. 47, 49401 Damme oder per E-Mail an: jana.kuethe@crv4all.de