

# SireMatch

## Ein Tag mit dem Anpaarungsberater Florian Scheck

CRV-Anpaarungsberater Florian Scheck macht bei jeder Kuh eine Stärken- und Schwächenanalyse. Warum seine Arbeit für den Zuchtfortschritt extrem wichtig ist, lesen Sie hier in diesem Artikel.

Ihm kann man wenig vormachen – meistens genügen schon wenige Blicke und Flo weiß genau, was bei den Kühen „verbessert“ werden muss. Der gelernte Landwirt ist schon lange als SireMatch-Anpaarungsberater unterwegs und hat über die Jahre bereits mehrere tausend Kühe eingestuft. Wir haben ihn auf fünf Betriebe im Chiemgau begleitet und dabei zeigt sich deutlich, wie wichtig SireMatch für diese Betriebe ist.

### Doch was ist SireMatch eigentlich?

Kurz gesagt ist es ein Anpaarungsprogramm, das es bereits seit über 40 Jahren gibt und Landwirte dabei unterstützt, schnell die richtigen züchterischen Entscheidungen zu treffen. Ziel ist es, das betriebsindividuelle Zuchtziel unter Ausschluss von Inzucht und genetischen Besonderheiten zu erreichen. Dabei gibt es drei

verschiedene Wege: SireMatch Go, SireMatch Select und SireMatch Pro. Bei SireMatch Pro werden die linearen Merkmale und die Melkbarkeit der einzelnen Tiere eingestuft, sowie – unter Berücksichtigung der genomischen Zuchtwerte der Tiere (sofern diese typisiert sind) – der passende Bulle ausgewählt. So sollen bei der Nachzucht die „Schwächen“ der vorherigen Generation gezielt ausgeglichen werden. Dies geschieht natürlich nicht über Nacht, sondern erfordert Geduld. „Dieser Betrieb hat über Jahre hinweg nur drei töchtergeprüfte Bullen eingesetzt, was zu einem deutlich engeren Genpool geführt hat“, erzählt Flo auf einem der Betriebe. „Das betriebsindividuelle Zuchtziel ist hier unter anderem die Leistungssteigerung und Verbesserung der Euterqualität, deshalb haben wir vor zwei Jahren damit begonnen, auch genomische Jungvererber einzusetzen. Dass dies bereits viel



Durch **SireMatch** wird das individuelle Zuchtziel unter Ausschluß von Inzucht und genetischen Besonderheiten auf direktem Weg erreicht.

- ▶ Für alle Rassen & Kreuzungszucht
- ▶ Betriebsindividuelles Zuchtziel
- ▶ Über 40 Jahre erprobt & ständig weiterentwickelt
- ▶ Intensive Beratung vor Ort
- ▶ Garantierte Wirtschaftlichkeit der Anpaarung
- ▶ Zeitersparnis bei der Bullenauswahl
- ▶ Ergebnis mobil als App verfügbar

gebracht hat, sieht man an den guten Jungtieren.“ Trotzdem wird es noch eine Weile dauern, bis sich dies auch in der Milchleistung bemerkbar macht.

### **Zeitersparnis durch SireMatch**

Die drei Bullen hatte der Landwirt vor allem aus Zeitmangel eingesetzt. Er wusste, dass diese Bullen gut funktionieren, und hatte kaum Zeit, sich mit den ständig wechselnden Bullenangeboten der verschiedenen Stationen zu beschäftigen. Mit SireMatch erhält er für jede Kuh drei Anpaarungsvorschläge, die er einfach mobil über die SireMatch-App abrufen kann. Neben der Anpaarungsempfehlung sieht er zudem die fünf schwächsten Merkmale der einzelnen Tiere sowie ausgeschlossene Anpaarungen, zum Beispiel aufgrund der Abstammung. Dies hilft dem Landwirt bei der Entscheidung, welche Tiere auf dem Hof verbleiben sollen oder welche mit einem Fleischbullen belegt werden.

### **SireMatch für alle Rassen und Kreuzungszucht**

Der nächste Betrieb, den wir besucht haben, hält sowohl Fleckvieh- als auch Holstein-Tiere. Dies stellt jedoch kein Problem dar, da SireMatch für viele Rassen sowie für die Kreuzungszucht geeignet ist. „Du brauchst dich mit deinen Holsteintieren wirklich nicht zu verstecken“, sagt Flo zum Landwirt. „Wir müssen nur

darauf achten, dass sie nicht zu groß werden, damit sich eine homogene Herde mit den Fleckviehtieren ergibt.“

### **Immer ein offenes Ohr**

Aber auch darüber hinaus hat Flo stets ein offenes Ohr für die Landwirtinnen und Landwirte. So berichtet eine Junglandwirtin von ihrer Lieblingskuh – einer Pinzgauer Kuh, die bislang nur männliche Kälber bekommen hat und von der sie sich sehnlichst eine weibliche Nachzucht wünscht. Flo überlegt kurz und schlägt ihr gesextes Sperma vor. Zu vielen „seiner“ Betriebe kommt Flo schon seit Jahren und weiß genau, was ihnen wichtig ist. „Hier hat sich die Herde schon enorm verbessert“, erzählt er stolz, als wir auf den vorletzten Betrieb fahren. Er zeigt uns eine Meriol-PS-Tochter, die in seinen Augen nahezu perfekt ist. Seine Beobachtungen gibt er anschließend an den CRV-Fleckvieh-Produktmanager Johannes Wolf weiter, der diese Informationen beim Bullenankauf mit einfließen lässt.

### **Weitere Informationen**

Sind Sie neugierig geworden? Dann sprechen Sie gerne Ihren CRV-Besamungstechniker oder Ihren CRV-Verkaufsberater an und besuchen Sie unsere Website **CRV4ALL.de**.



### **IHRE ANPAARUNGSSPEZIALISTEN FÜR OBER- UND NIEDERBAYERN:**



**Korbilian März**  
korbilian.maerz@crv4all.de  
+49 (0) 151-10843721



**Florian Scheck**  
florian.scheck@crv4all.de  
+49 (0) 175-6094388